

INFORMACIÓN PERSONAL

Rafael González Martín



📍 Avda. Doctor Diego Madrazo nº 7- 4ºA Santander 39012 España

☎ 942.39.00.18 📠 +34 609.44.41.06

✉ r.gonzalezbati@telefonica.net

Sexo Varón | Fecha de nacimiento 26/08/1960 | Nacionalidad Española

FUNCIÓN

Veintinueve años de experiencia en la distribución.
Dirección, gestión y organización de equipos.
Desarrollo y ejecución de políticas comerciales.
Negociación de proveedores.
Puesta en marcha de estrategias comerciales y sociales.
Liderazgo de equipos.
Conocedor de organización y sistemas en la distribución.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

desde 2012 a 2019

Responsable Operaciones Senior

Carrefour Sestao (Vizcaya)

Miembro del equipo de Dirección. Responsable del equipo de reposición, organización de tareas y ejecución de operaciones del centro, y recepción de mercancías.
Back Office y Front Office

Sector de actividad Distribución. Retail

desde 2010 a 2012

Jefe Sector Comercial Food

Carrefour Sestao (Vizcaya)

Miembro del equipo de Dirección. Management del equipo de Jefes de Sección de Alimentación,.
Compras, negociación de proveedores y gestión comercial de los departamentos de Productos De Gran Consumo y Productos Frescos Tradicionales.

Sector de actividad Distribución. Retail

desde 2007 a 2010

Jefe Sector Comercial Food

Carrefour El Alisal (Santander)

Miembro del equipo de Dirección. Management del equipo de Jefes de Sección de Alimentación,.
Compras, negociación de proveedores y gestión comercial de los departamentos de Productos De Gran Consumo y Productos Frescos Tradicionales.

Sector de actividad Distribución. Retail

desde 2005 a 2007

Jefe Sector Comercial Productos Frescos Tradicionales

Carrefour Peñacastillo (Santander)

Miembro del equipo de Dirección. Management del equipo de Jefes de Sección de Frescos.
Compras, negociación de proveedores y gestión comercial del departamento de Productos Frescos Tradicionales.

Sector de actividad Distribución. Retail

- desde 2003 a 2005 **Jefe Sector Comercial Productos Gran Consumo**
Carrefour Peñacastillo (Santander)
Miembro del equipo de Dirección. Management del equipo de Jefes de Sección de Alimentación,.
Compras, negociación de proveedores y gestión comercial del departamento de Productos De Gran Consumo.

Sector de actividad Distribución. Retail
- desde 2000 a 2003 **Jefe Sector Comercial Organización y Sistemas**
Carrefour Peñacastillo (Santander)
Miembro del equipo de Dirección. Responsable de organización y sistemas. Puesta en marcha y seguimiento de procedimientos comerciales y administrativos. Procedimientos y recepción de mercancías del centro.
Front Office..

Sector de actividad Distribución. Retail
- desde 1998 a 2000 **Jefe Sector Comercial Textil**
PRYCA Peñacastillo (Santander)
Miembro del equipo de Dirección. Management del equipo de Jefes de Sección de Textil,
Compras, negociación de proveedores y gestión comercial del departamento de Textil.

Sector de actividad Distribución. Retail
- desde 1994 a 1998 **Jefe Sector Comercial Textil**
PRYCA Palencia (Palencia)
Miembro del equipo de Dirección. Management del equipo de Jefes de Sección de Textil,
Compras, negociación de proveedores y gestión comercial del departamento de Textil.

Sector de actividad Distribución. Retail
- desde 1989 a 1994 **Jefe Sección Comercial**
PRYCA Palencia (Palencia)
Management de equipos.
Compras, negociación de proveedores y gestión comercial del departamento de Textil.
Secciones : Zapatería, Bebé y Niño, Señora, Caballero y Ropa Hogar en diferentes etapas.

Sector de actividad Distribución. Retail

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

- Desde 1977 a 1980 **Diplomado Universitario**
Universidad de Valladolid. Escuela Universitaria De Magisterio en Palencia
Diplomado en E.G.B en Ciencias Físicas y Matemáticas.

COMPETENCIAS PERSONALES

Responsabilidad y fuerza de voluntad en el día a día personal y laboral.
 Motivación y Aprendizaje para los nuevos retos.
 Adaptabilidad a los cambios y nuevos proyectos.
 Trabajo en equipo y Colaboración.
 Comunicación con el entorno y control de las emociones personales.
 Gestión de la información para alcanzar un objetivo.
 Creatividad y toma de decisiones.

Lengua materna Castellano

Otros idiomas

	COMPRENDER		HABLAR		EXPRESIÓN ESCRITA
	Comprensión auditiva	Comprensión de lectura	Interacción oral	Expresión oral	
Francés	B1	B1	B1	B1	B1
Inglés	A1	A1	A1	A1	A1

Nivel: A1/A2: usuario básico - B1/B2: usuario independiente - C1/C2: usuario competente
[Marco común Europeo de referencia para las lenguas](#)

Competencias comunicativas

- Buenas dotes comunicativas adquiridas durante mi experiencia como responsable de ventas.
- Buenas dotes en la gestión y management de personas adquiridas durante mi experiencia como responsable de la formación, motivación y coordinación de equipos.
- Formación de personas por titulación y desarrollo profesional en el ámbito laboral.
- Escuchar y resolución de problemas por mi experiencia en atención al cliente.

Competencias de organización/ gestión

- Liderazgo de equipos al haber tenido la responsabilidad de pequeños y grandes grupos de personas.
- Conocimiento en relaciones laborales, seguimientos profesionales, convenios colectivos, estrategia de aliados y dirección y desarrollo de equipos.
- Práctica en estrategias empresariales y comerciales, gerencia de ventas, mercadotecnia, y planes de negocio.
- Práctica en la planificación de recursos tanto materiales como personales.
- Seguimiento y puesta en práctica de modelos organizativos al haber desarrollado profesionalmente el puesto de responsable en dichas prácticas.

Competencias relacionadas con el empleo

- Buena capacidad para el control de calidad ya que como responsable de productos frescos he sido responsable de las auditorías internas y externas.
- Capacidad de gestión de aprovisionamiento y ventas. Sistemas de pedido y radiofrecuencia.
- Práctica en la gestión de cuenta de explotación, inventarios y gestión económica.
- Conocimiento y puesta en práctica de planes de emergencia y RAES dentro del ámbito de la distribución.
- Conocimiento en materia de seguridad laboral y de la información.
- Conocimiento de Índices de posicionamiento y pricing comercial.

Competencias digitales

AUTOEVALUACIÓN				
Tratamiento de la información	Comunicación	Creación de contenido	Seguridad	Resolución de problemas
Competente	Competente	Independiente	Competente	Independiente

Nivel: usuario básico - usuario independiente - usuario competente

[Competencias digitales - Tabla de autoevaluación](#)

- dominio de la suite ofimática (procesador de textos, hoja de cálculo, software de presentación)
- dominio de software de edición fotográfica y video a nivel usuario principalmente en Android

Permiso de conducir

Tipo B
Coche propio